

MYoMY

RETAIL BRAND AMBASSADOR

Wil jij het tofste en duurzaamste Nederlandse tassenmerk vertegenwoordigen bij onze retailers? Heb je een positieve drive, ben je lekker commercieel, servicegericht, slim en data gedreven? Ben je een vrije vogel en tegelijkertijd een aanpakker? En wil jij jouw talenten inzetten om de wereld een stukje mooier te maken? Wie weet ben jij dan de persoon die wij per direct zoeken.

Bij MYoMY geloven we in de kracht van verbinding, in jou en mij, in ons als mensheid. We zijn ervan overtuigd dat we allemaal changemakers zijn en door het maken van duurzamere keuzes die dicht bij ons hart liggen kunnen we met elkaar een eerlijkere en meer gelijke wereld creëren.

De collecties die wij deels in huis ontwerpen, worden door fair trade productiepartners gemaakt. En daar zijn we trots op. We leiden de mensen zelf op en hebben dagelijks contact dus we weten precies wat er speelt en wat onze impact is. Als Retail Brand Ambassador ben jij verantwoordelijk voor een deel van de Retail sales zodat er nog meer eerlijke banen kunnen komen. Hoe cool is dat!

Je werkt nauw samen in een klein team en maakt alles mee; je hebt dan ook op veel dingen invloed. Zo stellen we de collecties samen met onze gezamenlijke input vanuit de diverse disciplines.

De functie

Als Retail Brand Ambassador ben je verantwoordelijk voor het contact met onze huidige klanten en breid je het klantenbestand uit met geselecteerde retailers die bij ons passen. Je maakt je eigen jaarplannen en forecast en legt deze aan de directie voor. Je brengt de wensen en behoeften van de klant in kaart – die vervolgens met het team worden gerealiseerd.

Onze ideale nieuwe collega

Jij bent een positief persoon die energie krijgt van klantencontact en analytisch en strategisch is ingesteld. Je bent communicatief sterk en systeem vaardig. Je gaat zelf opzoek naar informatie, denkt in oplossingen en stelt daarbij MYoMY's klant altijd centraal. En vooral: je wilt je inzetten voor onze Empowerment missie; iedere verkochte tas draagt hieraan bij

Wat maakt jou tot onze ideale kandidaat?

- Je vindt ons Empowerment verhaal belangrijk en draagt dit samen met onze klanten uit
- Je werkt altijd aan een echte win-win samenwerking
- Je bent een pro-actieve doorzetter en wil je target halen
- Je bent analytisch en strategisch en cijfermatig ben je bovengemiddeld sterk
- Ervaring met Microsoft Office, ERP-systeem Exact Online en Le New Black is een pré
- Je neemt verantwoordelijkheid voor onze digitale showroom, analyseert en rapporteert
- Je zoekt nieuwe klanten, bouwt een relatie op en bouwt deze uit
- Je volgt het volledige verkoopproces op: van onboarding tot verkoop en aftersales
- Als het nodig is verwerk je zelf je orders en zorg je dat er gefactureerd wordt
- Je beschikt minimaal over een HBO denk- en werkniveau
- Je beheerst de Nederlandse en Engelse taal in woord en geschrift, Duitse taal een pré
- Je hebt een rijbewijs

Wat biedt MYoMY?

Een uitdagende (40 of 32 uren) functie in een snel groeiend, dynamisch en duurzaam bedrijf. Een positieve werksfeer en vrijheid waar naast hard werken ook plaats is voor persoonlijke groei, ontspanning en gezelligheid. Wij vinden het belangrijk om onze successen te vieren en bewust te leven naar onze duurzame missie en kernwaarden. Marktconforme salariering, bonussysteem, pensioen en kleine maar fijne elektrische auto van de zaak.

Enthousiast? Stuur dan nu jouw motivatiebrief en CV naar: marja@myomy.nl.
Je mag gerust ook bellen voor meer informatie: 06 519 860 18.